**De acht voorwaarden van de open sportclub**

1) Doe je best om nieuwe leden zo goed mogelijk te ontvangen: biedt hen enkele gratis proeflessen aan, zorg voor een warm welkom, …

2) Zorg ervoor dat de financiële drempel niet te hoog is: biedt de mogelijkheid om het lidgeld in schijven te betalen, geef de nodige info over kortingen via de mutualiteit of de UiTPAS en sluit je aan als partner bij de UiTPAS, …

3) Stel een vertrouwenspersoon aan binnen de club waar leden en ouders terecht kunnen met al hun vragen, en maak deze bekend.

4) Betrek ouders bij de werking van je club. Richt bijvoorbeeld een oudercomité op of vraag hen om een specifieke taak op zich te nemen.

5) Let erop dat het nodige sportkledij en -materiaal betaalbaar is voor iedereen of zorg voor alternatieven: organiseer doorverkoopmomenten binnen de club, stel de aankoop van de nodige kledij niet als voorwaarde om aan te sluiten bij de club, informeer over Kirikou,…

6) stel open trainers aan die zich niet beperken tot het begeleiden van trainingen, maar die ook begaan zijn met de leden en correct met hen omgaan.

7) Zorg ervoor dat alle informatie de juiste mensen bereikt. Wees ervan bewust dat niet iedereen op Facebook zit of dagelijks toegang heeft tot internet om je website na te kijken.

8) Stel een actieplan op lange termijn op zodat je als club stapsgewijs naar bepaalde doelen kan toewerken.